

## TOSCANA ECONOMIA

# Cuoio di Toscana Eccellenza fa rima con innovazione

Il presidente del Consorzio traccia il bilancio  
«Siamo fiduciosi, il 2024 anno della ripresa»



Antonio Quirici  
presidente del Consorzio

Oltre alle sfide legate alla pandemia stiamo affrontando una situazione geopolitica difficile: la guerra ha limitato le materie prime

Marco Sabia

**S**i chiama "comprensorio del cuoio" perché quest'ultimo ha un ruolo di grande rilevanza nel tessuto socio-economico di questa zona. Per cui tramandare l'eccezionalità di questa lavorazione è una missione, che ha abbracciato il Consorzio Vero Cuoio italiano tramite il marchio Cuoio di Toscana (e non solo).

Il Consorzio è composto da imprese accomunate dagli stessi valori e tradizioni, che affondano le radici in Toscana e in un mix di saperi difficilmente replicabile e da conservare a ogni costo.

Ma qual è lo stato dell'arte del comparto cuoio? Quali sono le criticità persistenti e le sfi-

de all'orizzonte?

A spiegarlo è il presidente del consorzio Antonio Quirici.

**Presidente, come si è chiusa l'annata 2023 per il comparto del cuoio?**

«Nel primo semestre abbiamo mantenuto una coerenza con il 2022, mentre nell'ultima metà dell'anno si è verificata una contrazione del 10% rispetto all'anno precedente. Tuttavia, siamo fiduciosi nella ripresa nel 2024».

**Si può parlare di ritorno alla normalità dopo la fase emergenziale della pandemia?**

«Oltre alle sfide legate al Covid, stiamo affrontando una situazione geopolitica difficile. La guerra ha limitato l'accesso alle materie prime, provocando un aumento dei costi: la si-

tuazione attuale non è ancora tornata al livello pre-pandemia a causa di un'instabilità generale».

**Quali sono le caratteristiche delle imprese consorziate e quali i vantaggi di riunirsi in un consorzio?**

«I principi di sostenibilità e tracciabilità costituiscono l'heritage del marchio e di conseguenza di tutti i nostri consorziate, accomunati da standard qualitativi, normativi e produttivi eccellenti. Il marchio Cuoio di Toscana rappresenta l'eccellenza territoriale: unirsi al nostro consorzio significa adottare criteri ecosostenibili nella supply chain, includendo benessere animale, depurazione delle acque e riciclo. Il cuoio è naturale, plastic-free e riciclabile, contribuendo alla



Grazie alla lavorazione della concia vegetale in vasca e all'utilizzo dei tannini, la scarpa mantiene un ambiente fresco e asciutto che inibisce lo sviluppo dei batteri

riduzione degli scarti industriali. La concia vegetale in vasca crea suole dure. Il vantaggio di essere un nostro consorzio è sicuramente il marchio di qualità che consegue e che è riconosciuto tale in tutto il mondo».

**Come si portano avanti tradizione e know-how delle vostre imprese?**

«Preserviamo tradizione

INFORMATICA > SMARTANNERY SOFTWARE SUITE

INFORMAZIONE PUBBLICITARIA

## La Suite di soluzioni gestionali per le esigenze dell'industria conciaria

**I**l Gruppo Center2000/Jeko Solution, con sedi a S.Croce sull'Arno (PI) e Creazzo (VI), guidato da Vito Passarella, rivoluziona il settore conciario con SmarTannery Softwaresuite. Con oltre 30 anni di esperienza nel settore informatico, Center2000 si posiziona come il partner ideale per le aziende conciarie che cercano affidabilità, efficienza, flessibilità e competitività.

SmarTannery non è un semplice software gestionale, ma una suite di alta qualità, completa e personalizzabile, interamente progettata e sviluppata dal Gruppo Center-2000 per aderire alle specifiche esigenze di tutte le aziende conciarie. L'obiettivo della suite è di ottimizzare i processi produttivi, garantendo il controllo sulla produzione, la gestione dei costi e il monitoraggio della qualità.

«Con SmarTannery abbiamo sviluppato una soluzione all'avanguardia per il settore conciario, integrando la vasta esperienza con la tecnologia più avanzata», afferma Passarella. «La suite consente di affrontare le sfide del mercato in modo efficace, e, grazie alla sua struttura basata sul Cloud, non richiede l'acquisto di hardware dedicato, la quale la rende accessibile a tutte le azien-



SOFTWARE IN CLOUD, PER ESSERE UTILIZZATO SU QUALSIASI DISPOSITIVO

ro risorse. Inoltre, i moduli possono integrarsi con eventuali altri applicativi esterni».

Il successo di SmarTannery risiede anche nella facilità d'uso e nella configurabilità delle funzioni per ogni utente. L'accesso ai dati aziendali da qualsiasi dispositivo mobile, come smartphone o tablet, è possibile grazie ad una connessione In-

efficienza.

«Tutti gli addetti, dei team di Center 2000 a Santa Croce sull'Arno e di Jeko Solution a Vicenza, sono esperti informatici del settore conciario, consapevoli delle sfide e delle opportunità del mercato» aggiunge Passarella. «Questa competenza ci distingue e ci rende l'unico partner strategico affidabile per il

TECNOLOGIA SOFTWARE INNOVATIVA

## In costante evoluzione

SmarTannery Softwaresuite in aggiunta ha specializzazioni relative la tracciabilità dei prodotti chimici e il collegamento macchinari industriali Industria 5.0. Chemical Management è un modulo che consente di avere la completa e totale tracciabilità dei prodotti chimici all'interno della conceria, aiutando a gestire i prodotti chimici con efficienza e responsabilità in qualsiasi momento.

Il software di collegamento macchinari, integrato nativamente in SmarTannery, si occupa di invio e ricezione dei dati tra macchine e gestionale. Mediante tutti i protocolli di comunicazione più usati dai produttori, permette di avere dati sempre aggiornati



VITO PASSARELLA, AMMINISTRATORE DELEGATO DEL GRUPPO CENTER2000 SRI

direttamente sui monitor. Grazie al know-how acquisito dai teams, la suite è in costante evoluzione. A tal proposito, in queste settimane, è in fase di analisi e sviluppo un nuovo modulo relativo alla tracciabilità delle materie prime conforme alle nuove normative.

> GESTIONE SEMPRE AL TOP

**Scelto dalle migliori aziende del settore conciario**

Rivoluziona la gestione della tua conceria con SmarTannery di Center2000. Affidati alla suite preferita dalle migliori aziende del settore conciario per ottimizzare processi, controllare costi e garantire un servizio clienti e un'assistenza post vendita di eccellenza.

